

## ПОИСК НОВОЙ БИЗНЕС ИДЕИ

### А. Прежде чем займетесь поиском бизнес-идеи:

- Оценка набора навыков, знание и опыт, интерес/страсть, наличие образования
- Личная финансовая устойчивость
- Посвящение партнеров работе
- Личностные качества и особенности
- Предыдущий опыт
- Существующие и внешние контакты, ресурсы
- Варианты: Новый старт-ап, Выкуп или Франшиза

### Б. Обнаружение бизнес идей

### В. Определение бизнес идей

- Влияет ли бизнес идея на Ваше местное общество с физической и духовной точки зрения? и как?
- Обсудите продукцию и/или услуги с потенциальными клиентами
- Оцените рынок с помощью исследования местной специфики
- Имеется ли рынок и насколько он велик, а также имеется ли место для роста вашего продукта или услуги?
- Проанализируйте ваших конкурентов
- Рассмотрите возможные стратегии для СТАРТ-АП(а)
- Оцените стоимость и бюджетирование пакета СТАРТ-АП
- Подготовьте простой план действий; фразы для дел, которые необходимо сделать или уже сделаны (принятие обоснованных решений)
- Получите критику о Вашей бизнес-идее/ Поиск и устранение неисправностей

### Г. От Бизнес-идеи до Бизнес-Плана